



**Надежный партнер
для бизнеса**

Работа с новыми поставщиками и адаптация ассортимента

Олег Соколов, Категорийный директор

КД "Инструмент"





Отбор и схемы работы с поставщиками

Отбор

Департамент развития ассортимента (ДРА) отвечает за поиск и оценку поставщиков

Фокусные рубрики:
электрика, сантехника,
крепеж

Схема работы

Только IP — классический договор поставки

Две модели отсрочки:
динамическая и
классическая

Только оригинальные
товары, без серого импорта и
контрафакта



Поддержка поставщиков на старте

- Онбординг**
Гибкий подход к условиям, отсутствие комиссий, личный менеджер
- Инфраструктура**
EDI, ЭДО, единая логистика, бесконечная полка
- Поддержка**
Отдел продаж, обучение менеджеров, маркетинг и контент
- Рост**
Новые поставщики — драйверы роста, особенно в B2B

Адаптация ассортимента после ухода европейских брендов

Проблема

Уход 40% ассортимента
европейских и американских
брендов в 2022

Решения

Поиск альтернатив:
российские вендоры и
китайские бренды

Фокус на профессиональный
сегмент

Выкуп остатков для
поддержания доступности





Сложности и критерии выбора замены

Доверие и цена

Объяснить клиентам качество новых брендов

Критерии выбора

- Надёжность поставщика
- Ширина ассортимента
- Качество продукции

Управление ассортиментом

Диверсификация, усиленная аналитика

Результаты и текущая ситуация

Замещение

Российские вендоры быстро и достойно заменили позиции

Унификация платформ, совместимость аккумуляторов и зарядок

Стабильность

Массовая потребность закрыта, продолжаем работу над узкими сегментами

Незакрытая ниша

Индастриал-класс и специализированное оборудование





Заключение

Стресс-тест цепочки поставок пройден благодаря гибкости и команде

Работа с поставщиками — постоянное развитие и доверие клиентов

Обеспечиваем качественные решения для миллионов покупателей

Всё для бизнеса



**Спасибо
за внимание**